



Die R. Eisenschmidt GmbH ist ein Unternehmen der DFS Group mit Sitz am Flugplatz in Egelsbach. Eisenschmidt ist Pilot Shop, Luftfahrtverlag und Ansprechpartner für die Allgemeine Luftfahrt. Zum Portfolio gehören u.a. amtliche Luftfahrtpublikationen und Ausbildungsmaterial, sowie technisches Zubehör für die Flugvorbereitung und -durchführung.

Zur Unterstützung unseres Vertriebes suchen wir dich zum 01.11.2021!

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

Du hast Spaß am Umgang mit Menschen in der Luftfahrtbranche. Du hilfst uns dabei, die aufregendsten Produkte für Piloten:innen und für die Allgemeine Luftfahrt zu gestalten und zu verkaufen, um das Luftfahrterlebnis unserer Kund:innen zu verbessern!

In enger Zusammenarbeit mit dem Aviation Training, unserer Marketingabteilung und unserem Customer Support stellst du einen professionellen Vertrieb unserer Produkte im Bereich B2B und B2C auch außerhalb Deutschlands sicher.

Unser Geschäft fokussiert sich stark auf den Vertrieb innovationsgetriebener Produkte für die Allgemeine Luftfahrt und du hast ein gutes Händchen für die erfolgreiche Markteinführung für Neuprodukte.

Deine Aufgaben:

- Eigenständiges Planen und Strukturieren aller notwendigen Aktivitäten zur Erreichung der vereinbarten Umsatzziele
- Akquirieren von Neukunden zum kontinuierlichen Ausbau unserer Marktposition und deren Erweiterung im europäischen Bereich
- Vertrieb und strategische Erweiterung des Eisenschmidt Produktportfolios
- Wettbewerbsbeobachtung und Teilnahme an bereichsrelevanten Veranstaltungen und großen Messen
- Durchführung und Bewertung von Kunden-, Wettbewerbs- und Marktanalysen sowie die Ableitung strategischer Vertriebsmaßnahmen
- Du baust dir ein Netzwerk im Bereich B2B auf (Flugschulen, Luftfahrtverbände und andere Dienstleister)
- Du bist abschlussstark und hast Spaß am Verkauf (B2C)
- Du steigerst aktiv deinen Bekanntheitsgrad
- Du nimmst an lokalen Veranstaltungen teil und generierst eigene Leads zur Kundengewinnung
- Erreichen des Verkaufsplans und definierter Zielvorgaben

Dein Profil:

- Wünschenswert wäre ein abgeschlossenes Studium mit dem Schwerpunkt Marketing/ Vertrieb oder eine vergleichbare Qualifikation mit entsprechender Berufserfahrung.
- Erfahrung als Handelsvertreter, Sales Representative oder Vertriebsmitarbeiter idealerweise im Direktvertrieb
- Du zeichnest dich durch eine hervorragende Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten aus, mit denen du unterschiedlichste Gesprächspartner überzeugen kannst.
- Du besitzt ein feines Gespür für Markt- und Kundenbedürfnisse sowie die Fähigkeit, resultierende Erkenntnisse in erfolgreiche Vertriebsstrategien umzusetzen.
- Du zeichnest dich durch selbstständige und gewissenhafte Arbeitsweise aus.
- Du verfügst über sichere Microsoft Office-Kenntnisse.
- Du hast Spaß an techn. Themen.
- Du hast Spaß am Vertrieb und am Umgang mit Menschen und bist dazu bereit, national sowie international zu reisen, vorwiegend in D-A-CH und perspektivisch weitere europäische Länder.
- Deutsch und Englisch beherrscht du fließend in Wort und Schrift, Französisch wäre wünschenswert.
- Du hast mindestens 3 Jahre Erfahrung im Produkt- und Projektmanagement physischer Produkte für den Onlinehandel im Bereich B2B und B2C.

Wir bieten:

Attraktive Konditionen:

Du schaffst Großes und bekommst nicht weniger zurück: ein marktübliches Gehaltspaket und Beschäftigungssicherung sowie vielfältige Nebenleistungen und eine betriebliche Altersvorsorge.

Interessante Herausforderungen:

Faszinierende Aufgaben bei einem der vielfältigsten Arbeitgeber des Flugsicherungskonzerns fordern dein Können und warten auf deine Handschrift.

Vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten:

Gezielte und individuelle Fortbildungsmöglichkeiten auf Fachebene geben dir eine langfristige Perspektive.

Work-Life-Balance:

Je nach Job ist eine flexible Gestaltung von Arbeitszeit/-ort möglich.

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf deine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe deiner Gehaltsvorstellung an: personal@eisenschmidt.aero