Hier wird Piloten geholfen

In diesem Jahr feiert die Firma Eisenschmidt ein Jubiläum, das in der Luftfahrt nur wenige vorweisen können: Seit 140 Jahren gibt es das Unternehmen bereits. Zu diesem Anlass hat der aerokurier den Händler für Luftfahrtbedarf am Flugplatz Egelsbach besucht.

u den ersten Werkzeugen, die man als Pilot während der Ausbildung kennenlernt, gehören zweifellos die unverwechselbaren ICAO-Luftfahrtkarten. Sie sind so etwas wie das Aushängeschild der Firma Eisenschmidt, die ihren Sitz am Flugplatz Egelsbach hat. Aber die Herstellung aktueller Fliegerkarten in Zusammenarbeit mit der Deutschen Flugsicherung (DFS) ist nur ein Teil des umfangreichen Angebots, das Pilotinnen und Piloten im Verkaufsbereich und Onlineshop des Unternehmens fin-

den. Geschäftsführerin Ina-Katharina Coutandin bringt das eigentliche Geschäft der Firma in einem Satz auf den Punkt: "Unser besonderes Interesse ist es, unsere Kunden gut zu beraten." Flieger bekommen heute bei Eisenschmidt außer Luftfahrtkarten und guter Beratung so ziemlich alles, was das Pilotenherz begehrt: Das Sortiment reicht von der neuesten Headset-Generation über Rettungswesten, Fliegertaschen, Pilotenkoffer und passende Bekleidung bis hin zu Luftfahrtliteratur aller Art.









70 aerokurier 9/2020 71





auch bei Sachfragen weiterhelfen. Zudem bringt sie als langjährige Leiterin des Büros NfL (Nachrichten für Luftfahrer) bei der deutschen Flugsicherung viel Hintergrundwissen mit. Im Eisenschmidt-Team gibt es inzwischen mehrere aktive Piloten und Pilotinnen – ein klarer Pluspunkt in Sachen Kompetenz. Stolz ist man zudem auf eigene innovative Produkte. "Wir achten darauf, dass wir nicht nur Waren anderer Hersteller einkaufen, sondern auch eigene Produkte entwickeln", sagt Nina Weinmann. Ein besonders erfolgreiches Beispiel dafür ist der PPL-Fragenkatalog, der für angehende Piloten schon lange zur Standardausstattung gehört.

Mit einem Umsatz von mehreren Millionen Euro im Jahr 2018 hat Jan-Eric Putze seiner Nachfolgerin in der Geschäftsführung ein florierendes Unternehmen übergeben. Dass die Geschicke des Traditionshändlers jetzt in Händen einer Frau liegen, ist auch ein starkes Zeichen für eine moderne Unternehmenskultur. Gerade in einer oft von Männern dominierten Branche könnte sich auch das noch als besonderer Vorteil entpuppen.

Samuel Pichlmaier



Die Anfänge des Luftfahrtbedarfshandels reichen allerdings in eine Zeit, als den Luftraum über Deutschland allenfalls Krähen oder Störche bevölkerten. Im Jahr 1880 gründete Rudolf Eisenschmidt in Berlin die gleichnamige Verlagsbuchhandlung. Nur wenige Jahre später wurden Landkarten zum Kerngeschäft der Firma. 1909 hatte die Verlagsgesellschaft auf der Internationalen Luftschifffahrt-Ausstellung in Frankfurt dann die erste Luftfahrtkarte im Angebot. Der Motorflug steckte damals noch in den Kinderschuhen. In den Genuss der bereits äußerst präzisen Luftfahrtkarten kamen zu dieser Zeit besonders Luftschiffkapitäne in ihren fliegenden Zigarren. Das erste deutsche Luftfahrthandbuch - bis heute ein Klassiker bei Eisenschmidt - erschien 1928 bereits mit Anflugkarten der damals schon recht zahlreichen Flugplätze, auf denen die Motorflugzeuge den Luftschiffen inzwischen den Rang abgelaufen hatten.

Heute ist die Deutsche Flugsicherung der offizielle Herausgeber der Luftfahrthandbücher. Die Firma Eisenschmidt, seit 2013 hundertprozentige Tochter der DFS, produziert und vertreibt sie. Bereits Ende der dreißiger Jahre avancierte die Verlagsgesellschaft zum größten deutschen Händler für Landkarten. Zwischenzeitlich wurde Frankfurt zum Sitz des Unternehmens, heute gehört Eisenschmidt am Flugplatz Egelsbach fast schon zum Inventar.

Dass der Verkauf von Artikeln rund ums Fliegen hier kein 08/15-Fachhandel ist, merkt man dem Team um Geschäftsführerin Ina-Katharina Coutandin schnell an. "Unser Fokus liegt besonders bei den Piloten", betont auch Nina Weinmann, die für Marketing und Pressearbeit verantwortlich ist. Wie Coutandin sieht auch Weinmann die intensive Beratung der Piloten als besonderes Unterscheidungsmerkmal auf dem Markt der Anbieter für Luftfahrtbedarf. "Wir sind nicht nur Verkäufer, sondern vor allem Ansprechpartner für alle möglichen Fragen rund um unser Angebot." Für Coutandin gehört dazu eine besondere fachliche Kompetenz. Als ausgebildete Fluglotsin und Inhaberin des US-amerikanischen PPL kann sie den Kunden auf Augenhöhe begegnen und



72 aerokurier 9/2020 73